附件2：

**“xxxxx”的法律服务方案**

律师事务所或律师名称

1. **背景介绍**
2. 时事/政策背景
3. 存在的问题（需求分析）
4. 潜在法律风险
5. 律师专业法律服务的价值与成效
6. **服务内容**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 项目大类 | 项目小类 | 具体服务内容 |
| A | A-1 |  |
| A-2 |  |
| A-3 |  |
| B | B-1 |  |
| B-2 |  |
| B-3 |  |
| B-4 |  |
| C | C-1 |  |
| C-2 |  |
| …… | …… | …… |

1. **服务流程**（以流程图形式表示，每种方案服务流程不尽相同，以下为举例）

开始

服务内容一

服务开展

服务内容二

服务内容三

中期

评估

修改方案

继续方案

服务总结

1. **工作成果**（是指在服务过程中形成的书面的文件，把服务成果化，以看得见的形式展示服务产品，以下为举例）
2. 方案；
3. 基本调研报告；
4. 季度/年度工作报告；
5. 前阶段律师工作总结；
6. 服务效益总结；
7. 问题的分析与建议；

4、下一阶段的工作计划；

（四）服务过程中形成的书面文件，例如《业务流程小册子》等；

（五）其他，

1. **服务模式**（以下为写作要点）
2. 公文式写作，尽可能详细阐述服务模式；
3. 分点列明服务模式，并分析各种服务模式的优势所在；
4. 关键点在于律师的服务模式需要写成特别与政府的工作模式不一样
5. **保障措施**
6. 服务对象应当提供的支持，律所/律师团队为顺利开展工作而需要的前提条件。（重点）
7. 律所的承诺。包括保密承诺、尽职承诺等。
8. 律协的监督。服务工作接受律协的监督，服务对象与律协建立沟通机制。
9. **过往业绩或案例**

介绍整个律师行业在此产品上的业绩，或将律所或律师的业绩简介放在附件处

1. **服务报价（根据产品实际情况设置报价形式）**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 项目大类 | 项目小类 | 服务报价 |
| A | A-1 |  |
| A-2 |  |
| A-3 |  |
| B | B-1 |  |
| B-2 |  |
| B-3 |  |
| B-4 |  |
| C | C-1 |  |
| C-2 |  |
| 共计 |  |

1. **附件**
2. 与该法律服务产品相关的法律法规，分条列示
3. 国外或国内其他地区相关的案例，律师从中所起的重要作用
4. 本律所或律师在此法律服务产品上的过往业绩或案例简介
5. 研发团队名单
6. 其他

·联系人：

·联系方式：